

Este jueves será la adjudicación de los contratos:

Licitación eléctrica logra precios bajo US\$ 30, pero expertos ven riesgos para costear proyectos

Durante el proceso, que está destinado a suministrar energía desde 2026, se vieron las ofertas más bajas de la historia.

TOMÁS VERGARA P.

Varias marcas se rompieron ayer en medio de la apertura de las ofertas económicas presentadas por las empresas de generación eléctrica en el marco de la licitación de suministro 2021/01 que ofreció 2.310 GWh-año de energía y que abastecerá las necesidades de electricidad de los clientes regulados del Sistema Eléctrico Nacional por 15 años a partir de 2026.

Se trató de un proceso que dejó conforme a las autoridades, y en el que participaron 29 empresas, cuyas ofertas serán adjudicadas este mismo jueves.

Según se conoció, la oferta más baja presentada fue la de Canadian Solar, que propuso vender energía para 2 sub-bloques a un precio de US\$ 13,32 por MWh, la cifra más económica desde que se realiza este tipo de licitaciones, además de una buena cantidad de ofertas entre los US\$ 21 y los US\$ 28 el MWh. Sin embargo, en las propuestas también se vio una alta dispersión marcada por ofertas de entre US\$ 71 y US\$ 83 para tecnologías solar y eólica.

"Esto confirma la solidez del sector eléctrico chileno, que sigue atrayendo inversiones, y si-

29
empresas fueron las que participaron del proceso para suministrar electricidad a clientes regulados.

8,5
veces la energía demandada fue lo que se ofreció durante el concurso que se adjudicará el jueves.

gue posicionándose como un referente internacional", aseguró el biministro de Energía y Minería, Juan Carlos Jobet.

En tanto, en la Comisión Nacional de Energía (CNE) existía bastante optimismo respecto al proceso, y el secretario ejecutivo de la entidad, José Venegas, sostuvo que "es un proceso exitoso, con ofertas muy bajas, tengo la idea de que vamos a adjudicar por debajo de los US\$ 30 en promedio y hemos visto ofertas ambiciosas y agresivas, lo que creo que es un éxito, aún más bajo que los anteriores procesos".

Por ejemplo, en la licitación que se produjo en noviembre de 2017, el precio ponderado fue de US\$ 32,5 y la oferta más baja fue de US\$ 21,48 MWh.



La propuesta más baja fue la de Canadian Solar, que ofertó a US\$ 13,32 el MWh, lo que según conocedores, dejaría un margen a la empresa de US\$ 7, resultando poco rentable con las tecnologías que existen a la fecha.

En el mercado existió bastante sorpresa por las cifras, sobre todo considerando que Colbún y Enel, que son dos de los principales actores del mercado, presentaron propuestas con precios más altos, en torno a los US\$ 42 la primera y entre US\$ 30 y US\$ 55, la segunda.

"Es difícil de leer, puede que esta licitación encuentre a los operadores actuales sin proyec-

tos nuevos, situación que sería difícil por la fecha de inicio de suministro y la otra lectura es que vean mayores riesgos asociados al negocio, producto de los futuros cargos de servicios complementarios, u otros cargos que se puedan hacer en el negocio de comercialización. Esto depende de su propia visión del riesgo como ponderan su participación en estas licitaciones.

Por ejemplo, un tema que puede afectar son los niveles de sobrecontratación que están por sobre el 40%, lo que deja expuesto al mercado *spot*, y ese riesgo se transmite a tarifa", asegura el fundador de la consultora SPEC, Carlos Suazo.

El director de Valgesta Energía, Ramón Galaz, añadió que "me dejaron extremadamente sorprendidos los valores obser-

vados en algunas de las propuestas, porque son valores demasiado bajos, sabemos que se pueden ver diferenciales de precios, dependiendo de los bloques horarios, pero aquí hemos visto precios muy bajos casi en un mismo nivel independiente del bloque, lo que llama mucho la atención, probablemente tiene que ver con que tienen a la vista algo que no vemos y que eventualmente pueda ser el costo de la tecnología a 2026".

Sobre las propuestas de Canadian Solar (US\$ 13,32), el gerente de Plataforma Energía, Luigi Sciacaluga, apuntó a que "esperamos que no se configure aquí una 'maldición del ganador', es decir, que termine resultando la oferta adjudicada y que posteriormente no sea financiable por la banca por comprometerse a tan bajo precio".

De todos modos, los expertos coinciden en que los resultados generales de la licitación evidencian el gran interés de los inversionistas en tecnologías limpias en este esquema licitatorio.

"Siempre es positivo encontrar precios bajos en las licitaciones de clientes regulados, lo más sorprendente es que hubo tecnologías que bajaron bastante sus costos respecto de procesos anteriores. Lo que dicta un buen panorama hacia el futuro, por ejemplo, Concentración Solar de Potencia, que tuvo una oferta de unos US\$ 34", añadió Carlos Suazo.